



Salgskordinator i Esbjerg

Brænder du for salg, og trives du i et tempofyldt miljø, hvor en god og uformel tone præger hverdagen?

Så er du måske vores nye salgskordinator i vores Servicecenter på Esbjerg Havn.

Vi er en mellemstor virksomhed med god vind i ryggen, og vi mangler derfor endnu en salgskordinator på vores hold til salg af bl.a. kæder, wire, skraldetaljer og andet løftegrej.

Din funktion

Du får en udfordrende hverdag blandt gode kolleger, hvor vi har et tæt samarbejde på tværs af afdelingerne. Der bliver ikke to dage, der er ens, og du får en stor kontaktflade med både kunder, eksterne salgskonsulenter samt øvrige afdelinger. Med udgangspunkt i din erfaring og dine kompetencer vil du få tildelt kunder og opgavetyper, der matcher din viden på området. Uanset din baggrund lægger vi ud med en god og grundig oplæring.

Dine primære arbejdsopgaver vil være:

- Telefonisk kundekontakt – rådgivning og salg
- Tilbudsgivning og tilbudsopfølgning
- Ordrebehandling for både eksisterende og nye kunder
- Salgssupport for eksternt salg

Din person

Vi leder efter dig, der er udadvendt, og som besidder et godt købmandsskab. Du trives med at arbejde både selvstændigt og i teams, og du bevarer overblikket og det gode humør, også når det går stærkt. Du har flair for IT – optimalt har du tidligere arbejdet i Axapta, Navision el.lign., og så er du fortrolig med Office-pakken.

Løfte- og hejseredskaber er måske ikke helt fremmede for dig, og du brænder for at rådgive og servicere dine kunder og sælge produkter og serviceydelser, der henvender sig til både industrien, byggeriet og transportsegmentet. Dit engelsk er på et fornuftigt plan, og måske du også kan begå dig på tysk. Og så drives du gerne af viljen til at opnå resultater.

Hos os

Vi tilbyder en alsidig stilling i en markedsledende virksomhed i fremgang. Kvalitet og service er nøgleord hos os, og vi er et hold af dygtige og engagerede medarbejdere, der har stor erfaring inden for branchen. Vi er førende udbyder inden for kvalitetsløftegrej, og vi har et naturligt fokus på at beholde og udvikle denne position. Samtidig er vi socialt bevidste og tror på værdien af et godt arbejdsmiljø.

Vi tilbyder pensionsordning og helbredsforsikring samt løn efter kvalifikationer.

For yderligere information omkring stillingen er du velkommen til at kontakte salgschef Anders Helbo på telefon 30 38 87 35.

Send venligst din ansøgning inkl. CV på mail: job@fku.dk og mærk den "Salgskordinator".

Ansættelse er snarest muligt
Der vil løbende blive afholdt samtaler.

